

More scope
for you.
And your
ideas.



ローデ・シュワルツは高度なエンジニアリング専門知識を持ち、創造性に富み献身的な従業員がいます。無線通信の分野において世界のマーケットリーダーとしての地位を確立したローデ・シュワルツは、携帯電話技術や無線通信、デジタルテレビなど多岐にわたる成長市場に向けて未来志向の製品を開発しています。

ローデ・シュワルツ・ジャパンでは、Test & Measurement (電子計測器) 営業チームにて、OTA測定における幅広い知識をもとにお客様のニーズを的確に捉え、ドイツ・シンガポールで開発された弊社OTAテストシステム・ソリューションを最適な方法でご提供出来る OTAテストシステムセールス・スペシャリストを募集しております。

OTAテストシステムセールス・スペシャリスト

仕事内容:

- OTA測定におけるお客様のニーズを的確に捉え、R&SのOTAテストシステムやソリューションを提案する
- T&M営業チームのメンバーと協力し、OTA測定の新規オポチュニティー創出と既存のお客様との関係構築を実践する
- OTA測定において継続的に新規お客様の開拓と予算達成をする
- 強いセールスファネルの構築と維持をする
- カスタマーセントリックの観点に立ち、シンガポール、ドイツのシステム開発者と密に連携することで、お客様へ価値をご提供する

応募資格:

- 5年以上のシステム提案営業経験者で高い実績を持つ方
- OTAやアンテナ測定に関する深い知識を持つ方
- 目標を達成すべく案件発掘の手段・優先順位の設定などの営業プロセスを確立・実践している方
- 卓越したコミュニケーション能力(日本語・英語)のある方
- プロジェクトマネジメント力のある方
- 出張(国内・海外)が出来る方

勤務地:

- 本社・東京オフィス:
東京都新宿区西新宿7-20-1 住友不動産西新宿ビル 27F

求める人物像:

- お客様の立場から物事を考え、バリューを提案出来る方
- 自分の業務・結果に責任を持ち、自ら課題を形成し自律的に仕事を進める方
- チームで行動し成果をあげる事が出来る方

OTAテストシステムセールス・スペシャリスト職にご興味があり、応募資格を満たす方はご応募書類(※)を Yuko.Kusano@rohde-schwarz.com 宛にお送りください。当社にて書類選考の上、通過された方に面接のご案内を差し上げます。

(※)履歴書(写真添付)および職務経歴書。応募書類は返却致しませんのでご了承下さい。

弊社に関する情報は web page もご参照ください: <https://www.rohde-schwarz.com/jp>