

More scope
for you.
And your
ideas.



ローデ・シュワルツは高度なエンジニアリング専門知識を持ち、創造性に富み献身的な従業員がいます。無線通信の分野において世界のマーケットリーダーとしての地位を確立したローデ・シュワルツは、携帯電話技術や無線通信、デジタルテレビなど多岐にわたる成長市場に向けて未来志向の製品を開発しています。

ローデ・シュワルツ・ジャパンでは Test & Measurement (電子計測器) 営業チームに所属し、お客様のニーズを的確に捉えて弊社ソリューションをご提案するビジネスパートナーとなり、既存のお客様とのビジネスの拡大・新規のお客様の開拓を担うアカウントマネージャー (営業担当) を募集しております。

アカウントマネージャー

仕事内容:

- お客様のニーズを的確に捉え、R&Sのソリューションを提案する
- 新規オポチュニティー創出と既存のお客様との関係構築の実践
- 新規お客様の開拓と継続的な予算達成
- 強いセールスファネルの構築と維持
- カスタマーセントリックの観点に立ち、自ら進んで社内外の関係部門に対してインプットやフィードバックを実施する

求める人物像:

- プロフェッショナルなアカウントマネージャーとして販売活動に情熱を持ち、お客様へのサービスのご提供に重点を置き、成功することに並々ならぬ意欲をお持ちの方

応募資格:

- 5年以上の法人営業経験者で高い実績を持つ方
- 目標を達成すべく案件発掘の手段や優先順位の設定を行い、営業プロセスを確立・実践している方
- エレクトロニクス業界の担当経験もしくは関連知識
- 卓越したコミュニケーション能力(口頭・書面)のある方
- お客様との win-win な関係を構築する能力
- 電子計測器や高周波分野での知識・経験(歓迎要件)
- 英語によるコミュニケーション能力のある方(歓迎要件)

勤務地:

- 本社・東京オフィス:
東京都新宿区西新宿7-20-1 住友不動産西新宿ビル 27F
- 大阪・名古屋オフィス:
大阪府吹田市江坂町 1-23-20 TEK第2ビル 8F

アカウントマネージャー職にご興味があり、応募資格を満たす方はご応募書類(※)を admin.rsjp@rohde-schwarz.com 宛お送りください。当社にて書類選考の上、通過された方に面接のご案内を申し上げます。

(※)履歴書(写真添付)および職務経歴書。応募書類は返却致しませんのでご了承下さい。

詳細は弊社 web page もご参照ください: <https://www.rohde-schwarz.com/jp>